

## PAZARLAMA VE PERAKENDE ALANI

Pazarlama, ürünün üretim öncesinden başlayıp satışı ve satış sonrası faaliyetlerini içine alan geniş kapsamlı bir işletme faaliyetidir. Her işletme pazarlama yapacağı için, bu alanda eğitim görmüş elemanların iş imkânı oldukça fazladır. Pazarlama ve Perakende alanında; pazarlama ve perakende uygulamalarında yer alan meslek elemanlarını sektörün ihtiyaçları, bilimsel ve teknolojik gelişmeler doğrultusunda gerekli olan meslekî yeterlikleri kazanmış, nitelikli kişiler olarak yetiştirmek amaçlanmaktadır.

Satış Elemanı; iş organizasyonu yapan, satış öncesi hazırlık yapan, müşterilerle görüşerek satış işlemlerini takip eden, satış sonrası işlemleri kontrol eden, bir sonraki güne hazırlık yapan nitelikli kişidir.

Pazarlama, ürünün üretim öncesinden başlayıp satışı ve satış sonrası faaliyetlerini içine alan geniş kapsamlı bir işletme faaliyetidir. Her işletme pazarlama yapacağı için, bu alanda eğitim görmüş elemanların iş imkânı oldukça fazladır. Pazarlama ve Perakende alanında; pazarlama ve perakende uygulamalarında yer alan meslek elemanlarını sektörün ihtiyaçları, bilimsel ve teknolojik gelişmeler doğrultusunda gerekli olan meslekî yeterlikleri kazanmış, nitelikli kişiler olarak yetiştirmek amaçlanmaktadır.

Satış Elemanı; iş organizasyonu yapan, satış öncesi hazırlık yapan, müşterilerle görüşerek satış işlemlerini takip eden, satış sonrası işlemleri kontrol eden, bir sonraki güne hazırlık yapan nitelikli kişidir.

**Alanımızda SÖZEL ağırlıklı Eğitim verilmektedir..!!**

**Okulumuzda Pazarlama ve Perakende Alanı Programında;**

1. Satış Elemanlığı / Danışmanlığı Eğitimi verilmektedir.

### ALANIMIZIN AMACI

Pazarlama ve Perakende alanı altında yer alan dallarda, sektörün ihtiyaçları ile bilimsel ve teknolojik gelişmeler doğrultusunda gerekli olan mesleki yeterlikleri kazanmış nitelikli meslek elemanlarının yetiştirilmesi amaçlanmaktadır.

### EĞİTİM VE KARIYER İMKÂN LARI

Meslek eğitimi lise düzeyinde Mesleki Teknik ve Anadolu Liselerinde verilmektedir. Bu okullardan mezun olanlar Meslek yüksek okullarında ilgili bölümlerine Ön lisans ( 2 yıllık ) düzeyde eğitim alırlar. Alanımız öğrencileri 2 yıllık bölümleri tercih ederken okuldan gelen puana ek olarak ayrıca puan almaktadırlar. Bu bölümler:

- Bankacılık ve Sigortacılık
- Çağrı Merkezi Hizmetleri
- Deniz Brokerliği
- Deniz ve Liman İşletmeciliği
- Dış Ticaret
- Emlak Yönetimi
- Enerji Tesisleri İşletmeciliği
- E-Ticaret ve Pazarlama
- Hava Lojistiği
- İnsan Kaynakları Yönetimi
- İşletme Yönetimi
- Kooperatifçilik
- Lojistik

- Marina ve Yat İşletmeciliği
- Marka İletişimi
- Menkul Kıymetler ve Sermaye Piyasası
- Moda Yönetimi
- Muhasebe ve Vergi Uygulamaları
- Pazarlama
- Perakende Satış ve Mağaza Yönetimi
- Posta Hizmetleri
- Reklamcılık
- Sağlık Kurumları İşletmeciliği
- Sivil Havacılık Kabin Hizmetleri
- Sivil Hava Ulaştırma İşletmeciliği
- Sosyal Güvenlik
- Tarımsal İşletmecilik
- Tıbbi Tanıtım ve Pazarlama
- Turizm ve Otel İşletmeciliği
- Turizm ve Seyahat Hizmetleri
- Uçuş Harekat Yöneticiliği

#### **4 YILLIK LİSANS ÜNİVERSİTE PROGRAMLARIMIZ**

- Pazarlama
- Bankacılık
- Bankacılık ve Finans
- Bankacılık ve Sigortacılık
- Gayrimenkul Geliştirme ve Yönetimi
- Havacılık Yönetimi
- İşletme Bilgi Yönetimi
- Sermaye Piyasası
- Sigortacılık
- Sigortacılık ve Aktüerya Bilimleri
- Sigortacılık ve Risk Yönetimi
- Aktüerya
- Tarım Ticareti ve İşletmeciliği
- Uluslararası Finans
- Uluslararası İşletmecilik ve Ticaret
- Uluslararası Ticaret
- Uluslararası Ticaret ve Lojistik Yönetimi- Uluslararası Ticaret ve Lojistik- Uluslararası Ticaret ve İşletmecilik